

平成 29 年新年互礼会開催

平成29年1月13日 新年互礼会を開催しました。

日笠専務理事の「新年明けましておめでとうご ざいます」と高らかに挨拶の後、**河村理事長よ** り挨拶申上げました。

「昨年は、記念に残る有馬全国大会に全国津々 浦々よりお越しいただきまして、有難うござい ました。



去年には90ないし100年続いた本業であるビジネスモデルが終焉を迎えました。BCPの観点から仕事を続けていく上で本業の創造をしていかないといけません。



先日参加した大阪グラフィックサービス協同組合の会合で岡理事長が、 今の時代ほど行政が、中小企業に支援してくれている時はない、と仰って いました。中央会様に協力頂いてぜひ支援にチャレンジしてください。 本日はその OGS より黒木副理事長及び杉浦副理事長にお越しいただいてい ます。複写のスピリットは失われることの無い価値を、継続していきます が、今のような時代は、隣やまったく違った業界から刺激を頂くことで、新 たな仕事ができればいいですし、また、支えて頂いている賛助会員様と共 によりよい価値も生まれてくる時代ですので、ぜひ知恵を頂き、次の時代、

本業に向かって本業の創造、新たな一歩を踏み出す一年になるようにしなければと決意を固めています。 皆さんと共に知恵を出し考えていく組合活動にしていけるよう、しっかり運営をしていきたいと思います。ぜ ひ御参加頂き、組合活性化を図りたいと思います。本年もどうぞ宜しくお願い致します。」

続いてご来賓挨拶

大阪府中小企業団体中央会 横田荘司様

「今年は丁酉(ひのととり)年で、収穫、安定を表し、良い年と言われています。皆様方にとりまして飛躍の年となりますようお祈り致します。

景況ですが、昨年は人口減少に伴う、消費の低迷に加え、秋にはイギリスの EU 離脱、新興国経済の減速、 人材確保難がありまして、そのような先行き不透明な中で、成長発展していく為には、持ち前の専門技術や機 動力を発揮し柔軟に取り組んでいくことが大事です。

協同組合においては、活動を通して、共同で経営資源を補完しながら課題解決に取り組んでいかれることが 重要で、その役割が大きいと感じます。

中央会も本業で稼ぐ力を強化、生産性の向上に視点を当ててサポートさせていただきたいと思います。

また、協同組合向け課題解決ビジョンづくり、事業計画づくりのサポートもさせて頂きます。無料の法律相談やセミナーも実施しておりますのでご活用ください。

昨年10月に経済対策として3兆1千億円の第2次補正予算が組まれました。その中に『ものづくり補助事業』があります。その他補助事業の情報をタイムリーに発信してまいりますのでご活用ください。」





大阪府グラフィックサービス協同組合 副理事長黒木伸治様

「河村理事長より両組合の交流を深めましょうとお誘いを頂きました。 心より感謝申上げます。

岡理事長は、まずは名前と顔が一致するところから交流を深めてい くことでお互いのメリットが生まれていくのではないかと申しており ました。

そこで我々のユニークな組合員の紹介をさせて頂きます。

3 社が過去最高を売り上げたり、売上は過去最高ではなくても利益は過去最高であったという組合員もいて良い仲間にめぐり合えたと思っています。

中でも、企画提案力に秀でた組合員がいたり、モノクロページ物に圧倒的優位性を持った組合員がいたり、創業以来 50 年間 1 度も赤字を出したことがない組合員がいたりと、そして本日同席しております杉浦副理事長の会社は、ブランディングに、すぐれた能力を発揮して私も尊敬する組合員であります。そういった仲間のいる私たちですが、今後とも宜しくお願い致します。」

リコージャパン株式会社様を代表して

常務執行役員 産業ソリューション事業本部 事業部長 坂主智弘様

「昨年は変化と驚きの年でした。今年は大きなチャンスの年になるような予感がします。

働き方改革という言葉が俄然きかれるようになっています。間接業務の 見直しが大きく動き出すのではないか。中でやってることを外にお願いし たほうが『いいよね』といわれることが益々加速する年の始まりかもしれ ません。

新しい産業基盤ができつつある。そしてその周辺がかわりつつあり、そ

こもチャンスになるのではないか。そういう意味では皆様の会社においてはチャンスが生まれてくる年ではないでしょうか。

本業を創出する1年そういうチャンスがめぐってくる年ではないかという期待を賛助会員として一緒に掴ませて頂く年にしていきたいと願いながら精進させて頂きたいと思います。

賛助会員も一緒に実現させていくと誓いながら挨拶といたします。」



キヤノンマーケティングジャパン株式会社様を代表して 大阪支店長 植月裕道様

「昨年の有馬大会では弊社のドリームラボを使って歴史的な記念写真をお届けさせて頂きました。新しいビジネスモデルになればということでこの場でご紹介させていただきます。

また、国内企画の宮前、複写担当の小野、新たに今年は、清成も加わり、 近畿複写産業協同組合の担当になります。

また、プロダクションプリンティングの古川、キヤノンシステムアンドサポートの2名とで業界を賛助会員として盛り上げて行きたいと思います。5

月に弊社の支店が、中ノ島へ移転します。その時にはキヤノンの考えるCSRというセミナーを開催し、皆様へお披露目の場を用意させていただきます。皆様の社業の発展に参考になればと思いますのでご案内させて頂きます。」

乾杯ご発声

富士ゼロックス株式会社 執行役員 PS 営業本部長 麻生修司様

「先ほどより環境事業を取り巻く変化の話がでております。昨年これまでにな いスピードで変化が起こっていると

実感し変化が常態化しているのではないかというのが実感です。想定したことの逆のことが起こる、イギリスのEU離脱もトランプ氏大統領就任についてもそうです。これまでにない変化が起こったのが昨年かなと思います。



いろんな変化が起こるということは そこにチャンスがあると私は思って います。

『これを知る者はこれを好む者に如かず。これを好む者はこれを楽しむ者に如かず。』のごとく、皆様方と様々な変化に対して楽しくチャレンジしていきたいと思います。」



新規加入賛助会員挨拶

株式会社日本HPデザインジェットビジネス本部本部長 猪股昭教様

昨年ページワイドという製品のご案内をさせて頂きました。お陰様で製品の 認知をして頂きましたが、近畿ではまだ導入はされていません。

他に DesignJet 大判プリンタも含めまして、PC,ウインドウズのタブレット,ワークステーション等プリンティングだけではなく、PCネットワーク等もソリューションとしてございますので、今年は色々な幅広いソリューションで貢献できるようにさせていただきたいと思います。

宜しくお願い致します。



















(有)エムアールデジタル 前田様 桂川電機(株) 島谷様 コニカミノルタジャパン(株) 笹川様 ダイヤミック(株) 中山様 (株)ムサシ 新妻様 (株)モトヤ 永岡様 (株)ワカホシ 淺沼様 小川会計事務所 小川様





福味副理事長締めの挨拶



「今年も近畿複写産業協 同組合が明るく楽しく一 致団結していけますよう 頑張りましょう。」と三本 締めで締めた。





御参加賜りまして、誠にありがとうございました。

MOTOYA販促・特殊印刷技術フェア(コラボレーションフェア2017)開催

2017年 2月 3日(金)4日(土)

OMMビル(株)マーチャンダイズ・マートにてMOTOYA コラボレーションフェア 2017 が開催されまし た。今回の展示会では全国から様々な特殊印刷技術を持つ販促のエキスパート企業が多数出展していま した。

2日間の来場者数は1600名にものぼりました。

メーカー販促ブース

富士ゼロックス大阪(株)

RealMatchAssistant

カラーPOD「Versant180Press」、色見本色合わせシステム 新製品180Pressでは、三方断裁、筋入れ加工をインラインで実現 していました。

また、ユーザーの持込の色見本に、色あわせをPOD機のスキャナ ーで簡単に

実現できるソフトを発売していました。従来は測色機で作業時間をかけて行 っていましたが色見本ごとにプロファイルを作成するので、POD機の経時 変動に影響されにくく、安定した仕上がりが得られるそうです。





RealMatchAssistant

(株)ムサシ

光沢加工機「DC-2」

トナーの部分だけ光沢(金箔、銀箔)加工が

行える、

DC-2が発売されました。今回新たにホログラムシートも発売になり、加工の幅が広がりました。

コニカミノルタジャパン(株)

RGBトナーPOD機「bizhubPRESSC71 h c 」

トナーにライトシアンとライトマゼンタを使用して、RGBの色域に近 づけたC71hcを出展していました。特長は330mm×1200mmまでの長尺 印刷ができます。



製本の表紙に使用可能

キヤノンマーケティングジャパン(株)

カラーPOD「imagePRESS C850」

幅広く柔軟な用紙対応力をもつC850を出展していました。レザック、 ダイヤボードなどの凸凹紙に印字でき、最近のオンデマンドではめず らしい光沢感を出すトナーを使用しています。



リコージャパン(株)

カラーPOD「Pro C7100S」

ノーカーボン紙、透明フィルムなど、ホワイトトナーを下地印刷することで化 粧品、洋菓子などのパッケージ、透明立体POPなどの販促物が作れる見本を展 示していました。



(株) 小森コーポレーション

ハイブリッドUVインクジェット「Impremia IS29」

紙幣や証券用の印刷機を発売しているオフセット印刷機メーカー小森が、コニカと共同でUVインクジェットデジタル印刷機IS29を発売しました。特長は1パス両面印刷が可能で、表裏見当は正確で紙を選ばない印刷機です。



出展企業販促ブース

(株)アピックス



プレミアムパーソナライズの販促グッズとして、モバイルバッテリー、ボールペンなどのステーショナリーや出産祝いの赤ちゃん「こも樽」にオリジナルの文字や写真を入れて世界にひとつだけの記念品を製作できるサービスを開始していました。



(株) 天理時報社

応性ポリウレタン系ホットメルト接着剤を使用した、PUR製本ができるそうです。

ノド元まで確認できる開きの良い本が作れますので、建築図面の竣 工図には、最適だと思われました。



(株) 研美社

プラステックカード・ICカードを専門にしている印刷会社で、メンバーズカード社員証を即時発行できるサービスをおこなっているそうです。

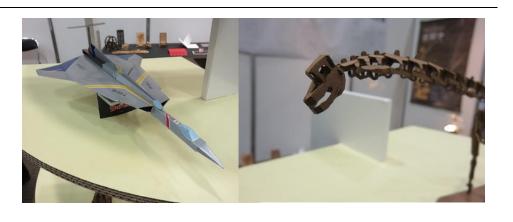


東洋シール (株)

フェイスペイントシールやマスキングシールなど、絆創膏素材で、できているのでかぶれにくく阪神タイガースやセレッソ大阪に実績があるそうです。



(記・小野正治理事)



読者参加フォトページョ

皆様のご投稿をお待ちしています。











新年互礼会 関 雅夫













































富士ゼロックス西日本㈱お仕事改善 クラウド体感バル開催

~2017年1月12-13日ドキュセンターコア大阪にて~

1. **オフィスあんしん 365 (Office 365) によるテレワーク体験** (Skype for Businessを利用) メンバー間のスケジュール共有 (予定表グループの作成による) ダイナミックコミュニケーション (社内外とテレワーク)

2. Cloud On-Demand Print

移動先でプリント出力を、もっと気軽で簡単に。

ネット上のクラウドサービスを利用することで、移動先の複合機からのプリントが可能になります。

- *事前に文書を登録し、到着後に現地でプリント出力が出来ます。
- *複合機をメンバー共有の出力機として設定し、使用できます。
- *LAN環境のない現場でインターネット接続できればプリント環境構築ができ、サテライトオフィスや現場事務所が増えても、複合機を出力機として設定すればPCやモバイル端末からプリントできます。
- *モバイル端末で撮影した写真も出力機と設定した複合機から簡単にプリントできます。

クラウドサーバー使用料が発生しますが、データをUSBで持ち歩くのは紛失のリスクを解除できるとストレスフリーで仕事が可能です。詳しい説明は富士ゼロックス大阪㈱組合担当小林様までお問合せ下さい。

リコージャパン(株)2017 年Winter セミナー・展示会開催

~2017年2月7-8日谷町事業所にて~

Excel 2016活用術(体験型セミナー)~データのビジュアル化による 企業競争力アップ~ 講師:(㈱ピーピーティー

最新のOfficeの特徴(業務を便利に!)

*インターフェースの改善

フルカラーカラー化(グラフィック)の強化

便利なデータ分析機能を活用

おすすめグラフで簡単グラフ作成(Excel 2013~)の便利なグラフ作成機能

入力履歴より集計を楽にする。

繰り返し行う作業を認識し自動で予想して、自動で繰り返し記載する。

条件付き書式を活用したデータ分析 (Excel2010~)の便利な機能が進化

スパークライン・フラッシュフィルにて数字の見える化

ピポットテーブルをデータ集計・分析に活用 (Excelno便利な新機能が進化)

データの変化を視覚的に確認 (Excel2013~)の便利な新機能 (パワービュー)

*Excel 2016 新機能

6種類のグラウが追加になった。(ツリーマップ・ウォーターフォール図・ヒストグラム・パレー図・箱ひげ図・サンバースト図)

*Office365 Businessについて

いつも最新版のOfficeが使える

1 I Dユーザー5台までオフィスをインストール可能

1TBのクラウドストレージがついてくる(クラウドに保存しておけば様々な端末から利用できる。)

- ①ファイルの保存と共有
- ②ブラウザーで編集(共同編集) Officeがインストールされていない端末でも利用可能
- ③バージョン管理 (ファイルの過去のバージョンを復元可能
- ④コンピュータとの同期(パソコン上のエクスプローラーにファイルを同期。それはオフラインで利用可能)



展示会場

*BUFFALO

小規模尾店舗・オフィス向け監視カメラシステム



ケーブルを繋ぐだけ シンプルな画面設計 鮮明画質 400 万画素。 屋外対応可能 赤外線で夜間撮影 OK シーンを選ばず仕事の 今を手軽にチェック!



*santec セキュア・リモートデスクトップツール

*SECURE FaceStation顔認証による人物特定・通知ソリューション ウォークスルー・複数同時認証、リアルタイム通知

(認証時のキャプチャー画像にて顧客判別し、再来店者向け顧客サービス向上ツールに)

*ソフトバンクC&C 世界が注目する無人飛行機ドローン紹介

小型ドローンDOBBY (199g許可無く飛行OK)・PHANTOM 4 Pro 「DroneBank」にてビジネス活用に関するご相談を受け付けしています。





*待望の新製品!A3 フルカラー複合機発売「フルカラー複合機 MPC04 シリーズ」登場

RICOH MP C6004/C5504

特長: ふれた瞬間、あたらしい。

シンプルで直感的に使える「MultiLink-Panel」

使いやすさの起点となるホーム画面

エラー状態などをお知らせする、状態確認

角度を調整できる操作パネル

使いやすさを追求した新しいユーザーインターフェース

利用者ごとの My ホーム画面が登録可能 アイコン表示でワンタッチ呼び出し

よく使う機能を優先的に表示

ワンタッチで機能切替が可能

選べる豊富なアプリケーション





詳細は是非リコージャパン㈱組合担当渡辺様にお尋ねください。

賛助会員様のページ(記・富士ゼロックス㈱D.D.S.S事務局橋本寛敏様)

平成 29 年 2 月 3・4 日「販促・特殊印刷技術フェア」-MOTOYA KOLLABORETION FAIR2017 - が開催されました。

その講演会に賛助会員である \underline{a} 士ゼロックス㈱ \underline{D} . \underline{D} . \underline{S} . \underline{S} 事務局橋本様が参加され、レポートをお届け頂きましたので、ご紹介致します。

Pm14:00~15:00

講演「やる気の育て方!1分間目標達成術」〜好きな事だけして夢をかなえる!不可能を可能にする最短の法則〜

講師:組織育成コンサルタント 日本目標達成協会 理事長 うなばらゆう氏

参加者:約200名

- ・営業の心得:資料は納期一日前に出すこと(余裕、上司アドバイスもらえる)
- ・超一流の人に愛される秘訣:佐藤尊徳

参照 https://www.youtube.com/watch?v=HmC3YDIHP9I うなばらゆうのおいしい社長 佐藤尊徳様 超一流の人に愛される秘訣

小さな約束を裏切らない

期待を裏切らない

その人(超一流)が落ち目になっても人として良ければ付き合い続ける

【やる気の育て方】

以下の YOUTUBE 参照

https://www.youtube.com/watch?v=vKCAGJ4dNnw うなばらゆうのおいしい社長 才能の発見の方法 企業価値の発見方法

(出演の金森信一さんは、紅白に3人の歌手を出したプロデューサー(長淵剛、シュガー、横浜銀蠅))

目標達成のために、管理職は部下に、営業職は顧客にどう接するべきか

- ①長所を中心に見る(管理職は育成職)
- ②オーバーリアクション(相手に聞いてるぞを感じてもらう)
- ③ティーチングはやめる、相手に気付かせるようにさせる
- ④経験させ、成功したら褒めちぎる
- ・ほめ方:・無責任に感じたことを伝える/・愛情をこめて褒める
- ・演習:「隣の人を1分間褒めて下さい」 (感想)→隣が若い女性でしたので非常に難しかったです、普段褒め慣れていないことを痛感。
- ⑤自信を持って仕事ができる体制を作る
- ・セルフイメージを変化させると結果が上がる:「セルフイメージ」が上がると「行動」が上がる、「行動」が上がると「結果」が上がる。
- ・部下や顧客のセルフイメージを上げる:「褒める」「気づかせる」。
 - (感想)→部下や顧客のセルフイメージをプラスにさせることだと思います。メンタルヘルス、プラス思考への誘導のことかと・・・。
- ・マイナスをプラスに

潜在意識へのインプット、プラス感情の波及手法例として:仕事など依頼したり、報告するメール文面末尾に「感謝!」「成功!」と入れる。

(感想) →例えば、、モトヤのセミナー行ってきましたとても良かったです、感謝!

アピックスブースで色々情報頂きました、今日のセミナー訪問は有意義でした、大成功!、、の感じでしょうか。

・相手の期待を考えてそれ以上の行動をする

上司が部下の期待を考えて行動する。営業が顧客の期待を考えて行動する。

:例) リッツカールトン (期待の先読み):良く宿泊する客が、ある日バスローブに自分の名前が刺繍されていることに気付く。客はフロントに「このバスローブ刺繍されているが使っていいの?」と聞く、「はい、ご利用ください、○○様専用ですから」。客が口コミで広める。ホテルは刺繍代以上の効果を得る。

【メンタルブロックの話】

・人には多かれ少なかれメンタルブロック (トラウマ)が有るのでプラス思考が難しい。これを取り払うことでプラス思考ができるようになる。

(感想) →うなばら氏は、どんなメンタルブロックも取り払えるそうです。

- ・無意識化の意識:「上司とぶつかる人は、父親との関係が悪い」「部下に厳しい人は、母親との関係が悪い」
- ・子供の場合:6歳から12歳のときに、一流の人に合わせるとその子は成功する(一流の人は周りから尊敬されているので子どももあこがれ、それを目指す意識が芽生える)
- ・部下にも顧客にも「自信」を与える行動をし、潜在意識にプラス感情を作る(脳にポジティブなイメージを植え付ける)

【ビジネスの話】

・ビジネスの成功は、いかに優良顧客を増やすかにある

優良顧客を増やすためには、自分(自社)が顧客の問題を解決してくれる唯一 の存在になること

- ・以下をしっかり構築すること
- ①ビジネスモデル:唯一性
- ②マーケティング
- ③マネジメント
- ・ステップメールの有効活用:営業の労力が減る

※ステップメール:ユーザーが商品を購入したときや、商品を発送するとき、配送が完了したときなど、段階に応じて決まったタイミングで自動的に定型文を配信するメール。・YOUTUBEの活用:1分間動画で認知度向上

・セミナー: 顧客が知らないことや、知っておくべき重要なこと をネタに構成する

(感想)→このあたりは次回 2/16 に詳しく話される様子でした。

メモ:うなばらゆう:「世界一の心理セラピストを目指す」

富士フィルム展示の様子





キヤノンiPカレッジ in 大阪 変革について考える 開催案内

日時: 2017年2月16日(木) 13:00~受付開始

会場:キヤノンマーケティングジャパン株式会社大阪支店

第一部 株式会社ビジネスコミュニケーション研究所田中信一様より、「2030 年のわが社の印刷ビジネスを創る」をテーマに印刷ビジネスにおける成長戦略について

展示会 「キヤノン新型オンデマンド機 imagePRESS C750 展示会」キヤノン史上最高画質を目指したプリンター

このクラス初の長尺自動両面機能の他、オートレジ調整を追加し、スキャナーからガイドを読み込む だけで簡単表裏見当をあわせることが可能。

ビジネス戦略の鍵を掴んで頂けると思います。是非ご来場ください。



今回のテーマは"甘く冷たい時間"です。

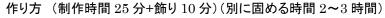
チョコレートムース



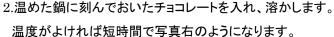
材料(各種約5個)

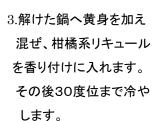
- 1.ミルクチョコレート 200g 2.生クリーム 50cc 3. 牛乳 50cc
- 4.黄身 M 寸 1 個(約 50g) 5.柑橘系リキュール 10cc(ex:コワントロー)
- 6.生クリーム 100cc 7.グラニュー糖 10g
- 8.生クリーム 50cc 9.オレンジ少々(カビ防止剤無散布) 10.グラニュー糖 少々

下準備:チョコレートは溶かしやすい様に刻んでおく。



1.鍋に生クリームと牛乳を入れ火にかけ、50~60度位に温める。 温めすぎないように注意します。









- 4.別のボウルに材料6番の生クリームとグラニュー糖を入れ、冷水で冷やし ながら、5~6分だてにします。それを冷えた3へ加えて混ぜます。
- 5.容器に入れて、冷蔵庫で2~3時間冷やし固めます。
- 6.材料8の生クリームに材料7のグラニュー糖を加えしっかり泡立てます。
- 7.オレンジを容器に合わせてカットします。水気をとり、材料10のグラニュー糖をまぶします。























賛助会員様へのご案内

いつもこの「複写ニュース」をお読み下さり、真にありがとうございます。

「複写ニュース」も昨年は、読者参加ページや「ほっと一息」と題しての小野さんのス ィーツレシピ等、読者の皆様方との距離を縮めるべく刷新して参りました。しかし乍ら よくよく思うにまだ何か足らぬことがある。そう そうなのです、それは「賛助会員様の ページ」なのです。

賛助会員様よりの製品の情報、業務の案内、告知情報、我社の自慢、私共へのお役立ち 情報 · · · etc

勿論 広告宣伝のような記事でも結構ですし、又 個人での投稿も大いに歓迎致しま す。

この「複写ニュース」も組合員各位、賛助会員各位、組合この三者が揃っての記事が掲 載されてこそ、皆様の情報誌として価値が高まると信じています。

何卒、賛助会員さまよりのご投稿を心よりお待ち申し上げます。

(お問合せは事務局まで)

お願い:

本紙は組合員様に組合活動を出来るだけ詳しくお知らせし、よりご理解をしていただく目的でお届けしています。お手すきのお時間にご 回覧頂き、是非ともお読みください。

発行:近畿複写産業協同組合

₹541-0043

大阪市中央区高麗橋 1 丁目 5-6

TEL06-6201-4766

FAX06-6201-4768

発行責任:河村武敏

監修責任:桑田靱比古

編集制作:小野恵美子

問い合わせ:info@kinkifukusha.sakura.ne.jp









前回記した「神頼み」、お陰様で功を奏する結果と相成りました。

しかし乍ら、今回のお礼参りやらこれから続く他の孫達のことを思うと、増々神様とのお付き合いは

深まるばかりです。元気でいなければと思う反面、いつまで続けられるか。否々「いつまで・・・」なんてことは

考えないでおきましょう。取敢えず気がかりが一つ解消されたのですから。(記・桑田)

この号には、賛助会員様の頁の寄稿がありました。富士ゼロックス橋本様からのレポートです。以前には、

リコージャパンの渡辺様の写真の寄稿があり、少しずつ、賛助会員様のご参加を頂いています

さて、次はどの賛助会員様からの寄稿があるのやら?今年も楽しみな複写ニュース編集です。

もちろん、組合員様からの寄稿もお待ちしております!(記 小野)











中小企業経営者の

国が準備したセーフティネット

心の材料をご提供します。

取引先の突然の倒産!まさかのときの 資金調達先は準備していますか?

経営セーフテ

売掛金が回収できなくなった。 資金ショートで連鎖倒産してしまう…



損金もしくは 必要経費に 算入できます

「取引先の倒産」と「商取引の 事実」の確認で迅速に貸付実行。

回収困難となった売掛金(被害額) 相当の資金を調達できます。 (最高8,000万円まで)

当面の資金繰りに 役立ち、自社と社 員を守れます。



経営者ご自身の「現役引退後の生活 資金」のことをお考えですか?

年金だけでは不十分で、不安がある。 自分で積み増しするには、どんな ものがあるのかな…

> 将来、「廃業」「役員退任」 等が生じたときに共済金を 受け取れます。





現役引退後の安心した 生活設計が図れます。

、★毎月3万円の掛金(年間36万円)で、例えば課税対象所得400万円の方なら、 約11万円の節税になります。(左図は確定申告書の記載例)

●共済制度の詳しい内容は、パンフレット等を必ずご覧ください。

360000

共済制度の運営機関

費控除①

小規模企業共済等掛金控除 (13)

生命保険料控除 14

中小企業と地域振興をもっとサポート 中小企業基盤整備機構

〒105-8453 東京都港区虎ノ門3-5-1 虎ノ門37森ビル

共済相談室 TEL 050-5541-7171

URL http://www.smrj.go.jp/kyosai/index.html

経営セーフティ共済 検索 小規模企業共済 検索







近畿複写産業協同組合